



# LES LIVRES DE CHEVET des grands leaders

---

Les livres sont ici regroupés en 3 catégories :

- ★ Développement Personnel (Efficacité personnelle, Préparation mentale du succès, neurosciences...)
- ★ Business (stratégies de développement d'affaires, marketing et vente)
- ★ Finances (Education financière)

---

Pour une meilleure expérience cliquez sur les titres et accédez directement au livre

Espérant que cela vous apportera le maximum de valeur pour votre vie, vos affaires, vos finances

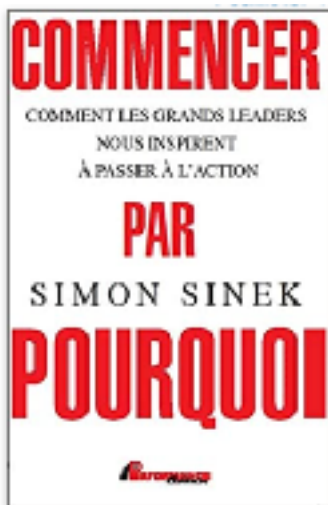
A bientôt,

[thierry@leader-strategy.fr](mailto:thierry@leader-strategy.fr)

**« Soyez un Leader Rebelle Audacieux Proactif et Entreprenant pour une vie meilleure »**

# Développement personnel (Leadership & Success)

## Start with why, Simon Sinek



Simon Sinek est le leader d'un mouvement qui vise à bâtir un monde dans lequel la majorité des gens sont motivés par le travail qu'ils font. Toute personne ou organisation est en mesure d'expliquer ce qu'elle fait : certaines peuvent expliquer en quoi elles sont différentes des autres, mais très rares sont celles qui parviennent à formuler clairement pourquoi. Le "Pourquoi" n'a rien à voir avec l'argent et les profits... Le "Pourquoi", c'est la raison qui nous inspire et inspire également les gens autour de nous. De Martin Luther King à Steve Jobs, en passant par les frères Wright, "Commencer par pourquoi" démontre que les leaders qui savent inspirer les gens pensent, agissent et communiquent tous de la même façon, une façon diamétralement opposée à celle de tous les autres. Riche d'un vaste éventail d'histoires vécues, ce livre procure une ossature permettant de bâtir des entreprises, de diriger des mouvements et d'inspirer des gens, tout cela à partir de Pourquoi.

## Trouver son pourquoi (Find your why) du même auteur



« L'épanouissement est un droit et non un privilège. »

Cet ouvrage s'adresse à tous ceux qui veulent se lever le matin en ayant envie d'aller travailler, qui souhaitent être comblés par leur métier, l'exercer en toute sérénité puis rentrer chez eux, le soir venu, avec le sentiment d'avoir contribué à quelque chose d'important. Comment trouver son moteur professionnel et personnel ?

Comment trouver son Pourquoi et en faire bénéficier son équipe et toute son entreprise ? Dans cet ouvrage très pratique, Simon Sinek s'est associé à ses collègues David Mead et Peter Docker pour créer une méthode clé-en-main permettant de trouver son Pourquoi. Avec des étapes minutées et très détaillées, exemples à l'appui, les auteurs répondent aux questions suivantes :

- Puis-je avoir plusieurs Pourquoi ?
- Que dois-je faire si mon travail n'est pas en adéquation avec mon Pourquoi ?
- Que faire si mon Pourquoi ressemble à celui de mon concurrent ?
- Que faire si mon équipe n'est pas d'accord avec notre Pourquoi ?

Que vous travailliez pour une grande organisation ou que vous dirigiez votre entreprise, que vous fassiez partie d'une équipe ou que vous en soyez le manager, la méthode déployée dans cet ouvrage vous permettra de mieux comprendre vos motivations profondes et d'en faire bénéficier votre travail, votre équipe et tous ceux qui vous entourent.

## Avalez le crapaud



Selon un vieil adage, si vous commencez chaque journée en avalant un crapaud vivant, vous aurez la satisfaction de savoir que c'est probablement la pire chose que vous aurez à faire de toute la journée.

Brian Tracy vous indique comment porter tous vos efforts sur l'organisation de votre temps, ainsi que sur les tâches cruciales que vous risquez le plus de reporter au lendemain. **Dans le style très énergique** qui le caractérise, l'auteur va **droit à l'essentiel** pour une bonne gestion personnelle du temps : l'esprit de décision, la discipline et la détermination.

**Il détaille vingt et une étapes pratiques et réalisables qui vous aideront à cesser de tout remettre au lendemain, pour accomplir davantage de tâches importantes aujourd'hui même !**

## Maitre de votre temps, maitre de votre vie



Ce livre – par l'auteur d'*Avalez le crapaud !* – présente un programme unique, visant à déterminer **QUOI faire et QUAND à l'égard de la multitude de détails inhérents à notre vie.**

Il se peut que nous ayons le sentiment d'être incapables de rayer certains éléments de nos listes de choses à faire pour une simple et bonne raison : le moment est mal choisi.

Dans *Maître de votre temps, maître de votre vie*, Brian Tracy, conférencier international, spécialiste de la productivité et auteur à succès, nous explique en quoi il est **primordial de nous attaquer au bon projet au bon moment. En employant notre temps comme il convient de le faire dans les dimensions importantes de notre vie, nous en accomplirons bien davantage, plus vite et plus facilement que nous ne l'aurions jamais cru possible !**

Fondée sur les **recherches les plus récentes en matière de productivité**, ainsi que sur le vécu de l'auteur et celui de certains de ses clients, la **méthode que nous propose Tracy implique que nous déterminions les dix " périodes " différentes à l'intérieur desquelles nous fonctionnons** et l'approche unique à utiliser dans le

cas de chacune d'elles afin de **donner le meilleur de nous-mêmes**.

*Maître de votre temps, maître de votre vie* nous suggère des étapes simples à franchir pour découvrir quand notre degré de productivité correspondra à la tâche précise et quand nous aurons intérêt à passer à l'élément suivant de notre liste. Cela nous permettra de créer un cadre maximisant la productivité qui transformera notre vie à tout jamais !

## La 25ème heure



**Déjà plus de 30 000 lecteurs : après avoir lu ce livre, vous saurez comment gagner une heure de travail par jour et libérer du temps pour faire ce qui vous rend vraiment heureux.**

Dans cette 2e édition, plus de 300 fondateurs de startups, serial entrepreneurs et directeurs de fonds d'investissement partagent leurs meilleurs secrets de productivité. Parmi eux :

- Co-fondateurs de startups françaises : Blablacar, Chauffeur Privé, Le Slip Français, The Family, Le Petit Ballon, Lydia, MyLittleParis, Bankin', Bobbies...
- Co-fondateurs de startups internationales : Spotify, Casper, Instacart, Hired, Product Hunt, Techstars, Made, Bolt, NowThis...
- Serial entrepreneurs : les fondateurs de la Fourchette, Fotolia,

Multiposting, Smartbox...

- Directeurs de fonds d'investissement : ISAI, Partech Ventures, Kima Ventures...
- Jeunes entrepreneurs qui ont créé leur boîte depuis quelques mois ou quelques années, recrutent leurs premiers employés ou lèvent leurs premiers fonds

Ce livre réunit toutes leurs astuces et techniques que chacun peut mettre en oeuvre immédiatement :

- La règle des trois tâches pour réussir à prioriser
- Les techniques pour diviser par deux le temps passé à traiter ses emails
- Pourquoi et comment dire non à 9 sollicitations sur 10
- Comment chasser les pensées parasites pour rester concentré
- La technique des 2 pizzas pour tenir des réunions de 30 minutes
- Tous les outils pour automatiser les actions répétitives
- Les méthodes pour accélérer sa navigation et sa recherche
- Et des centaines d'autres techniques

## Le petit livre du Talent



Pendant des siècles, on a présumé que le talent était en grande partie inné, un don reçu à la naissance. Grâce aux travaux d'une équipe de scientifiques, cette ancienne croyance au sujet du talent est contestée. Les chercheurs l'ont remplacée par une nouvelle conception des choses, selon laquelle le talent dépend moins de nos gènes que de nos actions : plus particulièrement d'une combinaison d'entraînement intense et de motivation qui engendre la croissance cérébrale.

Ce guide est le produit de cinq années passées à faire des reportages dans les viviers de talents du monde (club de tennis de Moscou, studio de chant à Dallas, académie de Ski du Vermont...) et des entrevues auprès des plus grandes sommités (K. Anders Ericsson, Douglas Fields, Robert Bjork...).

Ce livre repose sur l'idée selon laquelle le meilleur moyen de développer ses talents consiste à employer les techniques de viviers de talents qui ont fait leurs preuves.



## Seconde chance, de Robert Kiyosaki



Influence et manipulation –Comprendre et maîtriser les mécanismes et les techniques de persuasion de Robert Cialdini, éd. First



Comment se faire des amis, Dale Carnegie



Les 12 lois du cerveau



La magie de voir grand de David J. Schwartz



Réfléchissez et devenez riche,  
Napoleon Hill



Plus malin que le diable, Napoleon Hill



The miracle morning

La semaine de quatre heures, de Tim Ferris

Deep Work



Pouvoir illimité Tony Robbins

Anticancer, du Docteur David Servan-Schreiber  
(2007, 360 pages)

# Business

## Ne coupez jamais la poire en deux



Un guide aussi original que spectaculaire pour tirer, enfin, le meilleur de nos vies professionnelle et personnelle ! Même si, contrairement à Chris Voss, célèbre négociateur pour le FBI, nous sommes rarement amenés à tenir tête à un forcené reclus dans une banque, notre vie quotidienne s'apparente à une succession de négociations dont nous ne sortons pas toujours vainqueurs : cette promotion dont on rêve, sans cesse repoussée ; ce prêt bancaire qu'on hésite à demander ; les exigences d'un enfant auxquelles on finit par céder...

Et si on cessait de toujours couper la poire en deux ?

De ses expériences au sein du FBI, Chris Voss a puisé une série de principes, de tactiques et de stratégies émotionnelles et communicationnelles capables de désarmer l'interlocuteur le plus récalcitrant ou le plus retors, dans toutes les formes de négociation potentielles.

## La prodigieuse machine à vendre, Chet Holmes



Pitch Anything (l'art du pitch) de Oren Klaff

La stratégie océan bleu de W. Chan Kim et Renée Mauborgne, éd. Pearson

Le personal MBA de Josh Kaufman



# Finances personnelles

Le cadran de cash-flow, Robert Kiosaki

107 principes immobiliers